

Angebote souverän gewinnen

Expertenwissen, KI-Power und
Persönlichkeitsentwicklung



Gewinne mehr Deals...

und behalte dabei die Nerven

Mehr gewonnene Deals durch fachliches Training, Persönlichkeitsentwicklung und die Begleitung strategischer Deals. Dafür stehen wir seit über acht Jahren.

Seit 2015 steigern wir bei Quality Bid Consulting den Umsatz und Gewinn unserer Kunden. Der Fokus liegt auf umfassenden Dienstleistungen rund um die Optimierung komplexer Angebote. Zum Beispiel durch Inhouse-Trainings, die Begleitung strategischer Deals, Personalentwicklungsmaßnahmen sowie verschiedene Beratungsleistungen, unter anderem zum Einsatz von Künstlicher Intelligenz in der Angebotserstellung. Dabei unterstützen wir Kunden sehr unterschiedlicher Branchen und Fachlichkeiten, vom mittelständischen Softwarehaus bis zum weltumspannenden Konzern.

*Mit über 15 Jahren Erfahrung im Führen von Angebotsteams, internationalen Zertifizierungen, Coaching-Ausbildungen und als Autor mehrerer Bücher ist Inhaber **Patrick Hofstadt** Experte für die Themen Bid Management und Persönlichkeitsentwicklung.*



UNSER LEISTUNGSVERSPRECHEN

MAXIMALER WISSENSTRANSFER DURCH INDIVIDUELLE RELEVANZ

Maßgeschneiderte Trainings basieren auf KPI-gestützten Angebotsanalysen. Für Übungsmaterial bereiten wir Inhalte aus Dokumenten Deines Unternehmens auf.

SOFORTIGE NUTZBARKEIT DURCH HOHEN PRAXISBEZUG

Breit gefächertes und direkt anwendbares Wissen sowie Methoden und Tools für einen wirksamen Einsatz ab dem Moment der Zusammenarbeit.

EXZELLENZ IN DER TIEFE UND IMMER AM BALL

Ständige Weiterentwicklung ist Teil unserer DNA. Dazu gehört, Neues anzunehmen und zum Eigenen zu machen, das Angebot der Zukunft mitzuentwickeln und nie aufzuhören zu wachsen.

Bid Boost- Mentoring-Programm

Aufs nächste Level in 12 Wochen

Dein Team soll Ausschreibungen souverän steuern und mehr Deals gewinnen?

Das Bid Boost-Mentoring-Programm vermittelt in nur 12 Wochen in sehr individueller Form fachliches Expertenwissen, aktuelle Best Practices sowie individuelle Anstöße zur Persönlichkeitsentwicklung. Vor- und Nachbereitungsaufgaben sorgen für transformative Impulse und eine rasante Entwicklung. Das Programm ist begrenzt auf zeitgleich maximal sechs Personen unterschiedlicher Unternehmen, kann aber auch exklusiv für ein ganzes Team gebucht werden.



OWN THE SKILLS

Angebotsdesign, Strategie,
Story & Roter Faden, KI-Tools,
Vergabewissen



OWN THE PROCESS

Prozessoptimierung,
Abteilungsaufbau,
Binnenmarketing



OWN THE BID

Selbst- & Zeitmanagement,
Kommunikation & Konflikt-
management, Team-Führung

Die wichtigsten Vorteile

- Mehr Resilienz und Selbstwirksamkeit für die einzelne Person
- Verbesserte Außenwirkung der Abteilung ins Unternehmen
- Gestärkte Personalbindung und schnellere Team-Entwicklung
- Bessere Performance, höhere Qualität, mehr Erfolg

Inhalte des Programms

- 11 intensive Online-Sessions à 2 Stunden mit max. 6 Personen
- 2 individuelle 1:1-Coaching-Sessions à 45 Minuten pro Person
- Antworten auf alle Fragen, auch zu laufenden Ausschreibungen
- Persönlicher DiSG-Test mit 20-seitiger Auswertung
- Zugriff auf umfangreiches Video-, Audio- und Vorlagen-Material



BID BOOST

Inhouse-Schulungen, Coaching und Deal-Begleitung

Weiterentwicklung und Anleitung zu mehr Erfolg

QBC-Kunden erhalten Fachwissen rund um die Angebotssteuerung und -gestaltung sowie gezielte Maßnahmen zur Persönlichkeitsentwicklung. Diese Kombination ist am Markt einzigartig. Viele der Formate sind auch online in exzellenter Qualität umsetzbar.



ZUFRIEDENHEITSGARANTIE

Sollte ein Training nicht den Erwartungen entsprechen, stellen wir für die Veranstaltung keine Rechnung. Ohne Wenn und Aber!



... FÜR BESSERE ANGEBOTE

Deal Qualification: Chancen identifizieren, Ressourcen gezielt nutzen

Story & Strategie: Positionierung und Hebel finden und einsetzen

Management Summary & Roter Faden: Die Basis verkaufstarker Angebote

Verkaufstarke Konzepte: 100 % Kundenfokus in Inhalt, Gestaltung und Text

Angebotsmanagement: Effizienz und Qualität steigern, Risiken verringern

Öffentliche Ausschreibungen: Formfehler vermeiden, Punkte maximieren

... ZUR PERSÖNLICHKEITSENTWICKLUNG

DiSG-Training für Mitarbeitende, Führungskräfte & Teams: Tiefes Selbst- und Fremdverständnis für eine bessere Kommunikation und Zusammenarbeit

Persönlichkeit & Kommunikation: Für mehr Klarheit, Wirksamkeit und eine bessere Team-Dynamik

Persönlichkeit & Konfliktlösung: Konstruktive Konfliktbewältigung, klare innere Haltung, mehr Resilienz und Achtsamkeit

Zeit- & Selbstmanagement: Effektivität steigern, Stress reduzieren

Achtsame Kommunikation im Business-Alltag: Bessere Zusammenarbeit, mehr Verständnis, gestärkte Resilienz – ganz ohne Räucherstäbchen

1:1-Führungskräfte-Coaching: Individuelles Coaching für Führungskräfte, die Spitzenleistungen abliefern und ihre Teams inspirieren wollen

... ZUM GEWINNEN STRATEGISCHER DEALS

Von der Strategie bis zur Umsetzung: Entwicklung von Positionierung, Story und Rotem Faden und Überführung in verkaufstarke Konzepte und Präsentationen

Unterstützung der vergabeseitigen

Compliance: Unterstützung beim Sicherstellen formaler Anforderungen in öffentlichen Ausschreibungen

Optimierung des operativen Angebotsmanagements: Sparring und Wissenstransfer am echten Fall

Handwerkliche Veredelung, Herausstellen des Nutzens und letzter Schliff:

Damit jede Faser des Angebots verkauft – auch im Nachtschicht-Betrieb oder bei kurzfristigen Engpässen



Software und KI für Deine Angebote und Prozesse

Effizienter, intelligenter, erfolgreicher

Moderne Angebotsprozesse erfordern intelligente Ansätze. Bei Quality Bid Consulting nutzen wir innovative Technologien, um Angebotsprozesse zu optimieren und bessere Ergebnisse zu erzielen. Und wir zeigen Dir, wie das auch in Deinem Unternehmen funktioniert.

Wir bringen Technologie und Expertise zusammen, um Dir einzigartige Lösungen für herausragende Angebote zu bieten. Wir helfen Dir, das volle Potenzial moderner Technologien auszuschöpfen und die Art, wie Du arbeitest auf ein neues Level zu heben.



ANGEBOTSANALYSE MIT KPI UND KI-UNTERSTÜTZTER SOFTWARE

Erhalte detailliertes und transparentes Feedback, an welchen Stellen Deine Angebote besser werden können und wo Du schon perfekt aufgestellt bist. 40 KPI in acht Kategorien zeigen Dir das Potenzial einer Zusammenarbeit transparent auf.

INHOUSE-TRAININGS RUND UM CHATGPT, GPT-4, GENERATIVE BILD-KI & CO.

Von Grundlagenwissen über Prompt-Crafting-Know-how bis hin zu Datensicherheitsaspekten: Wir vermitteln Dir Praxiswissen über aktuelle KI-Tools und -Themen und nehmen Dich beim Erstellen individueller Prompts für Deine Einsatzzwecke an die Hand.

COMING SOON

EXECSUM.AI – DEIN CHATBOT FÜR PROFESSIONELLE MANAGEMENT SUMMARYS

Management Summaries selber schreiben war gestern: Unser Bot führt Dich durch die Erstellung eines durchschlagenden Summaries und liefert Dir Ergebnisse im Tonfall und Stil Deines Unternehmens – oder dem Deines Kunden. Sprich uns an für weitere Details!



KI4U-CALL

MONATLICHER KI4U-CALL

In monatlichen 90-Minuten-Calls informieren wir Dich über die neuesten Entwicklungen im KI-Bereich, die für Angebotsprofis relevant sind. Deine Fragen haben bei uns Vorrang – Du kannst jeden Monat Deine Themen mit hineinreichen.



K I 4 U



„QBC war maßgeblich für die erfolgreiche Entwicklung unseres Bid Support Teams zum Bid Management.“

„Wir sind immer wieder erstaunt, wie schnell wir mit der vermittelten Methodik zu extrem überzeugenden Ergebnissen kommen.“

„Mit Patrick Hofstadt zu arbeiten, bedeutet, Aufträge gewinnen.“

„Wir waren sehr erstaunt, wie viele Schlüsselerlebnisse wir an nur einem Tag Online-Training hatten.“

„Maßgeschneiderte Inhalte und ein sehr hoher ROI.“

„Eine transformative Erfahrung!“

„Hat unsere Abteilung auf ein neues Level gehoben!“



QUALITY BID CONSULTING

Angebotsberatung Patrick Hofstadt
Karl-Arnold-Str. 38
58644 Iserlohn

+49 2374 8499860
info@qb-c.de



HIER SCANNEN
UND TERMIN BUCHEN

www.qb-c.de